

Recursos Financieros

SIRE – Modularidad: Recursos Financieros

Contabilidad Empresarial

Control Contable

- Pólizas: Ingresos/Egresos/Diario
- Consultas y Revisiones
- Validaciones (auditoria contable - presupuestal)

- Catálogo de cuentas
- Abrir y cerrar periodos
- Contabilización

Registro Contable

Información Contable

- Elaborar informes Financieros periódicos
- Información financiera
- Informes presupuestales
- Informes Operativos

- Registro contable del activo fijo
- Análisis de saldos operativos de los bienes
- Contratos de arrendamiento de bienes
- Archivo contable

Control Patrimonial

Conciliación Bancaria

- Importar estados de cuenta bancarios
- Conciliación automatizada
- Asientos de ajuste

Guía Contabilizadora de SIRE

Una por cada operación que afecta el saldo en los diferentes estados de cuenta.

MAYOR

Operaciones Contabilizadas

Maestro Pólizas

Pólizas Automáticas
Pólizas Manuales
Afectación Automática
Contabilidad - Presupuesto

Cuentas Contables

Tipos de Pólizas
Rubros
Departamentos Contables
Grupos Contables
Ejercicios

Reporte Financiero

Estado de Situación Financiera
Estado de Actividades
Estado de Flujos de Efectivo
Estado de Cambios en la Situación Financiera
Estado Analítico del Activo
Estado Analítico de los pasivos

SIRE – Modularidad: Recursos Financieros

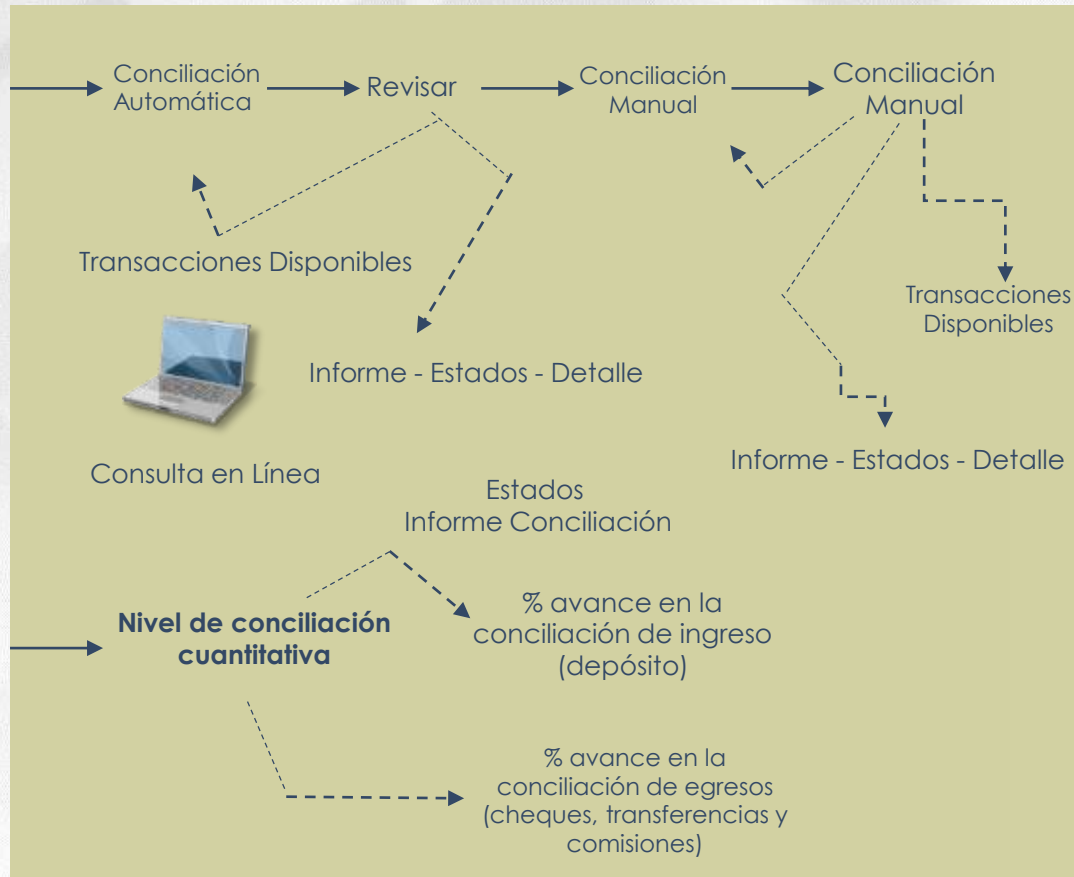
Flujo contable/presupuestal en línea SIRE



SIRE – Modularidad: Recursos Financieros

Administración de Efectivo

Cargar Estados Bancarios



Tesorería

- Registra Ingresos y fondos en depósito.
- Emite pólizas de ingresos.

- Programa el ingreso por tipo de ingreso para cubrir la operación.

Planeación de Deuda

Egresos

- Planificación Financiera.
- Flujo de efectivo real y proyectado.
- Conciliación bancaria.

- Coloca los fondos excedentes en inversiones productivas.
- Administración de Efectivo

Inversiones

SIRE – Modularidad: Recursos Financieros

PbR

Programación en base a Resultados
Planeación, Programación y Presupuesto

Plan de la Empresa

Elaboración del Presupuesto anual

- Programas operativos anuales.
- Presupuesto anual.
- Varias versiones en la formulación del presupuesto.
- Versión definitiva del presupuesto

- Presupuesto aprobado por socios o ejecutivos de alta dirección.
- Versión de presupuesto original.
- Versión de presupuesto operativo.

Envío del Presupuesto para su aprobación

Mantenimiento del Presupuesto Operativo

- Mantenimiento de:
Ampliaciones, Transferencias y Recalendarizaciones.

- Control presupuestal.
- Verificar que el ejercicio del presupuesto no rebase las autorizaciones presupuestarias.
- Avisos (Alarmas).
- Evita despilfarros ó malversaciones.
- Asegurar el control del ejercicio del gasto y del ingreso.

Ejecución Del Presupuesto

Control Presupuestal

Plan de Ventas

- Momentos:**
- Estimado
 - Modificado
 - Devengado
 - Recaudado

Plan de Gastos

- Momentos:**
- Aprobado
 - Modificado
 - Comprometido
 - Devengado
 - Ejercido
 - Pagado

Informe Presupuestal

- Estado analítico de ventas presentado por tipo de artículos o servicios por sucursal o región.
- Estado analítico de los egresos de acuerdo a las siguientes clasificaciones:
 - I. Región.
 - II. Tipo de gastos.
 - III. Uso en la empresa.
- Un flujo de fondos que resuma todas las operaciones y los indicadores financieros.

SIRE – Modularidad: Recursos Financieros

SIRE - PAA (Programa Anual de Adquisiciones)

El PAA es la proyección de los egresos (productos/bienes/servicios) a estimar en un ejercicio a iniciar, en base a los productos adquiridos durante un periodo o ejercicio anterior. SIRE permite registrar y presupuestar el listado de productos/servicios por cada almacén para determinar la proyección de lo que se gastaría a lo largo de un año. Permitiendo controlar el presupuesto que se estima para operar los gastos de una empresa y las compras necesarias para operar.



SIRE - PAI (Programa Anual de Ingresos)

El PAI es la proyección de los ingresos estimados en un ejercicio a iniciar, en base a los productos vendidos a lo largo de un periodo anterior. SIRE permite registrar y presupuestar ese ingreso estimado para poder evaluar y controlar las metas de ventas establecidas por promotor, almacén o proyecto.

